WIRTSCHAFT INVEST S. 41



Neue Ferienwohnungen trotz Zweitwohnungsinitiative: Touristiker in den Bergen haben Wege gefunden, um weiterhin bauen zu können.

n den Schweizer Alpen wird rege gebaut: «Im Herzen von Davos ist ein Resort geplant, das modernen Lifestyle mit Wohlbefinden und Gesundheit verbindet», schreiben die Verantwortlichen von «Elevation Davos». Das Projekt umfasst 120 Ferienwohnungen, fast alle mit 3,5 Zimmern. Die Preise liegen zwischen 1,1 und 1,7 Millionen Franken pro Apartment. In San Bernardino, das wiederbelebt werden soll, gibt es 86 «hochwertig eingerichtete» Alpine Apartments: 2,5-Zimmer-Wohnungen ab 470 000 Franken, 3,5-Zimmer bis 1,1 Millionen Franken. Verglichen mit anderen Destinationen, sind diese Preise moderat. In Andermatt entstehen bis 2027 «mitten in der Altstadt» 19 «luxuriöse Markenresidenzen» für 2.7 bis 8 Millionen Franken.

Die Bautätigkeit erstaunt, denn mit der Zweitwohnungsinitiative von 2012 wurde der Bau weiterer Ferienwohnungen in Bergkantonen faktisch untersagt. Artikel 75b der Bundesverfassung begrenzt den Anteil von Zweitwohnungen auf höchstens 20 Prozent des Wohnungsbestands. Diese Quote ist in den meisten Ferienorten längst erreicht. Die Wohnungen dürfen nur deshalb gebaut werden, weil sie als «touristisch bewirtschaftete Wohnungen» gelten, die das Zweitwohnungsgesetz von 2015 erlaubt. Voraussetzung ist, dass die Apartments «nicht auf persönliche Bedürfnisse der Eigentümer» zugeschnitten sind und «im Rahmen eines strukturierten Beherbergungsbetriebs» bewirtschaftet werden. Das bedeutet: Eigentümer dürfen ihre Wohnungen nicht selbst einrichten, sondern müssen die Ausstattung der Betreiber akzeptieren. Zudem verpflichten sie sich, die Wohnung mehrere Wochen pro Jahr an Dritte zu vermieten.

Ein verlockendes Konzept

«Das Konzept erfreut sich bei Touristikern steigender Beliebtheit», sagt Peder Plaz, Partner bei Hanser Consulting, einem der grössten Tourismusberater der Schweiz. Ferienwohnungen sind nach wie vor hoch im Trend, besonders bei Familien. «Die Leute kommen mit viel Material. Eine Ferienwohnung ist oft praktischer als ein Hotelzimmer.» Die Nachfrage ist da. Normale Zweitwohnungen, die sehr teuer sind, werden jedoch seltener vermietet. Plaz: «Wer sich eine solche Wohnung leisten kann, ist meist nicht auf Mieteinnahmen angewiesen.» Die Eigentümer scheuen oft den Aufwand der Vermietung. Für Schweizer Immobilien- und Tourismusunternehmer bieten bewirt-

schaftete Wohnungen Vorteile. Wegen hoher Lohnkosten ist es schwierig, mit Hotels international konkurrenzfähig zu sein. Ferienwohnungen, deren Besitzer und Mieter kaum Dienstleistungen beanspruchen, ermöglichen wettbewerbsfähige Preise.

Die Risiken für Unternehmer sind ebenfalls geringer. «In den Alpen verdienen nicht jene das grosse Geld, die touristische Dienstleistungen anbieten, sondern jene, die Immobilien bauen und verkaufen», sagt Plaz. Ein Hotelbetrieb bringt hohe Risiken und meist geringe Rendite. Der Verkauf von Zweitwohnungen hingegen ist mit geringem Verlustrisiko und attraktiven Renditen verbunden. Das wissen auch Banken. Sie sind bei Hotelkrediten zurückhaltend. Für Touristiker ist es deshalb naheliegend, Kapital bei Privaten zu holen. Ein Beispiel ist die Privà Alpine Lodge in Lenzerheide. Deren Besitzerin, das Immobilienunternehmen Fortimo AG, hat sich nach elf Jahren dazu entschlossen, die Wohneinheiten als Stockwerkeigentum mit Vermietungszwang zu verkaufen. Die Pächterin Revier Hospitality Group schreibt: «Bankenfinanzierungen werden immer schwieriger, und gebundene Eigenmittel sind eine Herausforderung.»

Die Fondation Franz Weber, die bei der Zweitwohnungsinitiative eine zentrale Rolle spielte, beobachtet den Boom der bewirtschafteten Ferienwohnungen kritisch. Präsidentin Vera Weber bestätigt, dass das Konzept grundsätzlich mit dem Zweitwohnungsgesetz vereinbar sei und «warme Betten» schaffen sollte. In der Praxis werde es aber oft genutzt, um das Gesetz zu umgehen. Das Problem: Nach Fertigstellung sei oft nicht überprüfbar, ob Eigentümer die Nutzungsbegrenzung einhielten und ob die Wohnungen tatsächlich an Dritte vermietet würden. «Bei genauer Prüfung zeigen sich erhebliche Lücken und Grauzonen»,

Die vereinbarte Eigennutzung variiert von 4 bis 35 Wochen pro Jahr. sagt Weber. Kommerzielle Konzepte seien teilweise knapp oder gar nicht vorhanden. Auch die «allgemeinen» Einrichtungen – Voraussetzung für «touristisch bewirtschaftete Wohnungen» – seien oft minimalistisch.

Auch Lex Koller gilt nicht

Die Konzepte sind tatsächlich sehr unterschiedlich. Wer eine Wohnung in der Privà Alpine Lodge kauft, darf das Apartment nur vier Wochen pro Jahr nutzen, davon maximal zwei Wochen in der Hauptsaison. Im Resort Davos Elevation ist die Eigennutzung auf «insgesamt sechs Wochen in den Hauptzeiten» begrenzt, jeweils drei Wochen im Winter und im Sommer. Im Post Hotel & Residences in Andermatt sind «12 Wochen persönliche Nutzung» erlaubt. In San Bernardino steht das Apartment bis zu 35 Wochen pro Jahr zur Verfügung – aber nur drei Wochen in der Hochsaison. Das Rockresort in Laax hat ähnlich grosszügige Vorschriften zur Eigenbelegung. Solche Regelungen sind umstritten. «Es gibt rechtliche Grauzonen», sagt der Tourismusprofessor Jürg Stettler von der Hochschule Luzern. Am Ende werden Gerichte entscheiden, was eine «touristisch bewirtschaftete Wohnung» ist - und was eine verkappte Zweitwohnung. Die Fondation Franz Weber ist bereits aktiv: «Wir haben uns gegen ein ähnliches Projekt in Wengen ausgesprochen.»

Eine andere Frage ist, ob sich das Immobilieninvestment für die Käufer finanziell auszahlen wird. Die Entwickler versprechen viel: In Andermatt wird für drei Jahre ein Return on Investment von fünf Prozent garantiert. In Lenzerheide wird eine «ansprechende Rendite» in Aussicht gestellt. In San Bernardino lockt der Investor Stefano Artioli mit stark steigenden Immobilienpreisen. Tourismusexperte Plaz zweifelt: «Wenn viele Projekte gleichzeitig auf den Markt kommen, ist das für die Auslastung nicht vorteilhaft.» Es drohen kalte Betten, was die Rendite schmälert - und zudem dem Sinn und Zweck der Zweitwohnungsinitiative zuwiderlaufen würde. Zumindest ein Teil der Käufer dürfte aber auch mit geringen Renditen leben können. Der Grund: Die bewirtschafteten Zweitwohnungen können auch von Ausländern gekauft werden. Für sie gilt der Immobilienerwerb in der Schweiz als sichere Anlage, nicht zuletzt wegen des starken Frankens. Die Lex Koller, die den Erwerb für Ausländer verbietet, gilt bei touristisch bewirtschafteten Wohnungen nicht.

Die schlechteste Woche hatte



Ronnie Mocker, Swissmint

Die Eidgenössische Münzstätte nennt sich seit 1998 Swissmint. Die hippe Namensänderung kann aber nicht darüber hinwegtäuschen, dass es sich um eine Behörde handelt, in der die Welt selten neu erfunden wird: Von Fünfräppler bis Fünfliber sehen die Schweizer Umlaufmünzen seit 1850 praktisch gleich aus. Glänzen kann Swissmint nur mit der Herausgabe von Sonder-



münzen. Diese Woche brachten Geschäftsleiter Ronnie Mocker und sein Team ein ganz besonderes Exemplar in den Verkauf: «100 Jahre 100-Franken-Vreneli». Bereits im Januar rührten die Verantwortlichen die Werbetrommel für die «streng limitierte Auflage» von 2500 Exem-

plaren: «Die Lancierung des neuen Goldvreneli mit Hommage an das Original aus 1925 markiert einen bedeutenden Meilenstein in der Schweizer Münzgeschichte», so die Behörde damals.

Das Selbstlob blieb nicht ohne Wirkung: Als das neue Goldvreneli am 1. Juli in den Verkauf kam, war der Andrang so gross, dass der WebShop innert kürzester Zeit zusammenbrach. Nur ganz wenige der «mehreren hunderttausend Interessenten» konnten sich für 3500

«Die Lancierung des neuen Goldvreneli markiert einen Meilenstein in der Münzgeschichte.»

Franken ein Goldvreneli sichern. Und von denen, die scheinbar zu den Glücklichen gehörten, wurden einige doch noch enttäuscht, weil ihre Bestellung im Nachhinein von Swissmint annulliert wurde. Statt Lobeshymnen für das Münzdesign gab es Hass-E-Mails.

Es ist nicht die erste IT-Panne der Behörde: 2022, als die Sondermünze «Platinum» herausgegeben wurde, krachte der Server ebenfalls zusammen. Zu den «Glücklichen», die damals für 799 Franken eine Münze ergattern konnten, gehörte Ronnie Mocker, damals noch einfacher Mitarbeiter, seit 2023 Chef von Swissmint. Mocker erstand die Münze aber nicht als Sammler, sondern als Spekulant: Wenig später verkaufte er die Münze als «Ronnie_75» auf Ricardo und erzielte damit einen Gewinn von 2500 Franken. Im Nachhinein dürfte sich Mocker ärgern, er hat aufs falsche Pferd gesetzt: Mit den neuen Goldvreneli wird deutlich mehr Geld gemacht. Diese gehen online bereits für mehr als 10 000 Franken weg. Thomas Schlittler